



VENTE EN BIJOUTERIE

OBJECTIFS

Elargir ses compétences professionnelles dans le secteur de la bijouterie

CONTENU

BIJOUTERIE

- Le service des Douanes
- Les métaux précieux
- Le maintien des gemmes : approche des différentes techniques de sertissage
- Les pierres précieuses, les pierres fines
- Le diamant
 - Tailles - Couleurs - Evaluation du diamant les 4 C
 - Echelle de Mohs
- Le camée, l'intaille
- Les chaînes
- Les fermoirs
- Les types de bagues
- Technique de polissage au tour
- Dessin

VENTE

- Connaissance du produit
- Optimisation de la relation client
- Développement des ventes
- Communication et vente (techniques de communication, communication orale et écrite, méthodes de vente, suivi des ventes)
- Approvisionnement des points de vente
- (réception des produits, mise en place)
- Gestion des produits et présentation marchande (le produit, le prix, l'organisation du linéaire)
- Exploitation commerciale du point de vente (connaissance du client, organisation humaine du

point de vente)

PRÉ-REQUIS

Aucun

MODALITÉ D'ADMISSION

Entretien

PUBLIC

Salarié ou "en activité"

VALIDATION

Attestation de fin de formation (article L. 6353-1 du Code du travail)

MODALITÉS DE VALIDATION

Le Greta délivre un avis destiné à l'employeur qui habilite sur le poste de travail

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Parcours modulaire et personnalisé (durée, rythme, contenus)

SERVICE VALIDEUR

Greta VIVA 5

DURÉE INDICATIVE

140 heures

INFORMATIONS

Le contenu est adapté en fonction des objectifs

Contacts

Lycée Professionnel Amblard

43 Rue Amblard

26000 VALENCE

GARCIA-SANCHEZ Blandine

Tél : 04.75.82.37.90

